



Samson Vonen

Globale fremtidsutsikter



Verdens proteinbehov er ventet å dobles innen 2050, dagens proteinkilder er verken skalerbare eller bærekraftige



Andelen norskproduserte råvarer i fiskefôr skal økes fra 8 til 25% innen 2034, og samlet selvforsyningsgrad skal opp til 50%



Norsk havbruksnæring produserer i dag 700 000 tonn slam, og utslippskrav vil bli vesentlig strengere i årene fremover

Hva hvis...

Vi kunne utnyttet slam til å skape et høyverdig produkt allerede i dag, som i tillegg øker sirkulariteten i næringen?

Da kunne vi...

Bidratt til regelendringer for å få slammet inn i fôrverdikjeden, og samtidig tjent penger på ressursen fra dag 1!

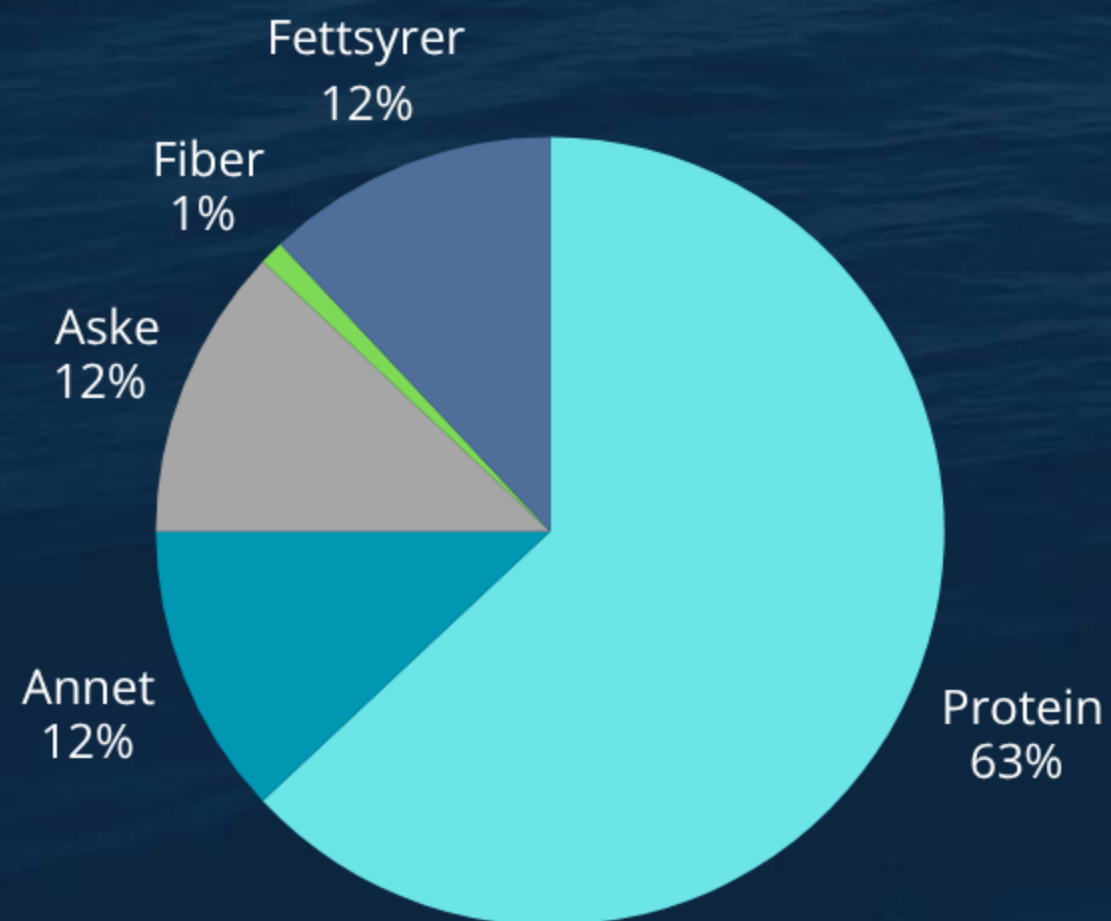
I CapiPro...

Utnytter vi slam fra lakseoppdrett til å produsere høykvalitets protein og omega 3 - Lovlig!



Kjerneproduktene

Med høyt innhold av protein, Omega 3 og essensielle vitaminer og mineraler, er børstemark en ettertraktet fôrråvare. Diversiteten i produkt-porteføljen gir fleksibilitet og muligheter til å selge til varierte markeder.



Uprosessert

Levende og frossen mark som egner seg ypperlig til bruk som agn, samt som fersk fôr til stamdyr i akvakultur.



Olje

Omega 3-olje er høyt ettertraktet innen akvakultur, pet food og humant konsum.



Mel

Vårt mel er rikt på protein, fett, mineraler og vitaminer. Produktet egner seg til akvakultur, pet food og agrikultur.

Sammen for en bærekraftig verden

Vår grunnfilosofi er basert på utnyttelse av restprodukter. Børstemark er naturens filtreringssystem, og transformerer alt den spiser til høykvalitets, marin protein. Det er det som gjør arten så fantastisk!

99%

Mindre arealkrevende enn soyaproduksjon

90%

Redusert klimaavtrykk sammenlignet med soya



Bi-produkt havbruk

Lovlig råvare ved salg til agn. Kostnadsfri innsatsfaktor. Målsetning om å bidra til regelendringer på sikt.



Bi-produkt tare

Del av naturlig kosthold. Mark omsetter karbohydrat til protein og omega 3.



Bi-produkt øl

Egner seg godt som fôr, rikt på protein. Lovlig i all produksjon, og lett tilgjengelig som råvare.

Global produksjon



Børstemark produseres over hele verden, med en årlig produksjon på 9 000 tonn. Cirka halvparten produseres i Asia som ferskfôr til rekeoppdrett, mens Europa produserer 4 000 tonn årlig som hovedsakelig selges til agn-markedet globalt.



Bildet til høyre viser dagens produksjonsmetode. Marken produseres i utendørs lengdestrømsrenner, som krever store landarealer, og gir liten grad av biologisk kontroll. Varierte temperaturer gir et smalt tidsvindu med optimal vekst.



Børstemark omsettes i hovedsak i to markeder i dag. Ferskfôr til rekeoppdrett i Asia, og som levende agn til sportsfiskere i Europa og Nord-Amerika.

9 000

Tonn årlig produksjon

2,1

Milliarder i årlig omsetning
til agn-markedet i UK



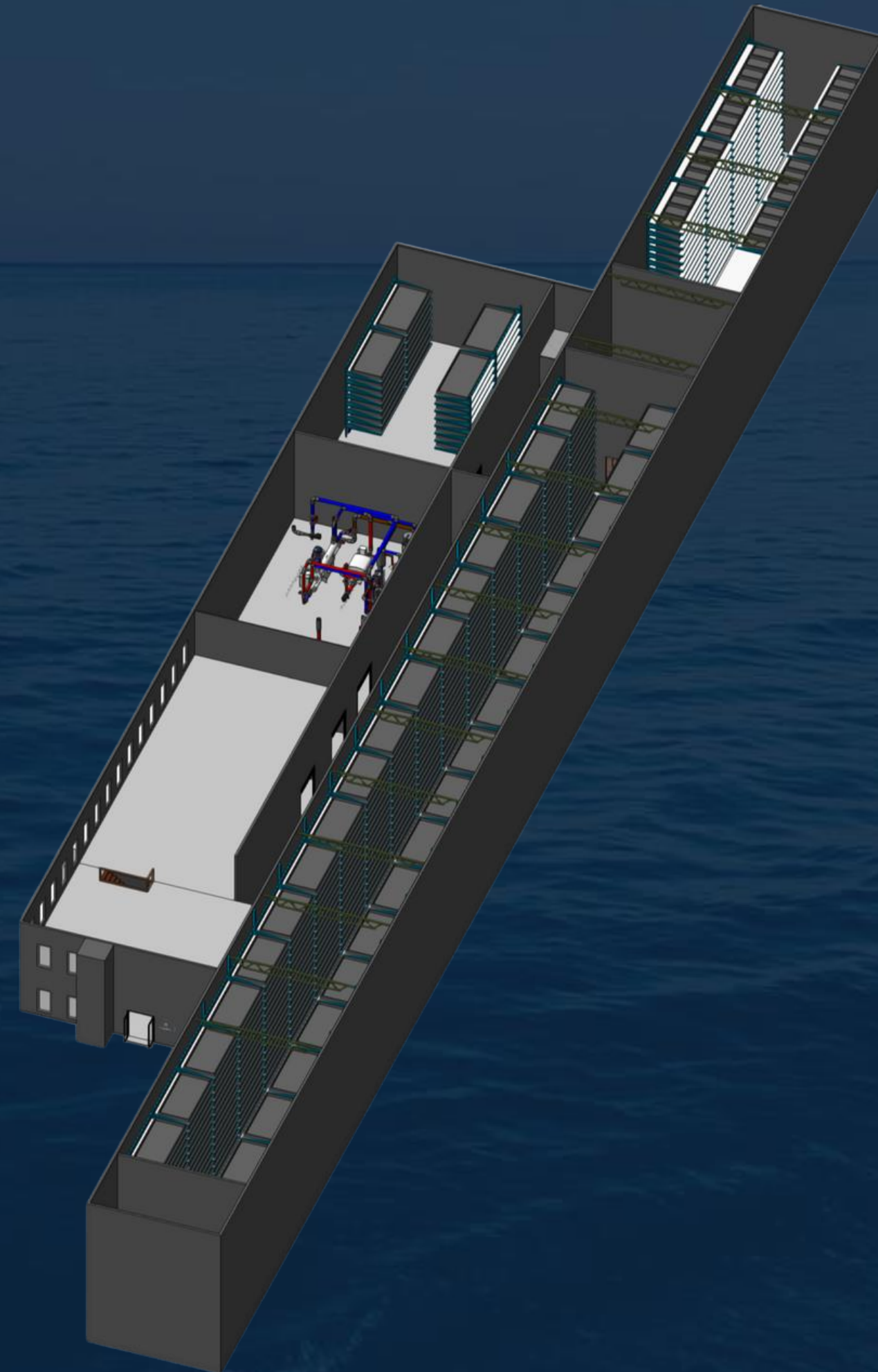
Vår visjon

Innendørs lukket anlegg

- 95x mindre areal enn dagens anlegg
- Automatisert produksjon
- Full kontroll på biomasse og miljø
- Stabil temperatur gjennom resirkulering
- Vannbehov i hele anlegget: 300 liter per time

Kort fortalt

- Stamproduksjon, vekst og ferdigprodukt i ett og samme anlegg sikrer stabil, effektiv og bærekraftig produksjon



En langsiktig plan for global eksport

Fase 1

Vi sikter i første fase mot agn-markedet. Her selger vi lave volumer uprosessert vare til et marked med høy betalingsvillighet og stor fleksibilitet. Dette sikrer oss cash flow i tidlig fase uten store investeringer.



Fase 2

Når vi sikrer stabilt produksjonsvolum, utvider vi produktporteføljen til å inkludere olje og mel. Disse produktene krever et høyere produksjonsvolum for å forsvare investeringen.



Fase 3

I fase 3 er selskapet i storskala-drift, med en bred markedsbase innenfor sektorene agn, akvakultur, pet food og humant konsum.



Hvor står vi i dag?



Selskapet har et tett FoU-samarbeid med Nord Universitet og Akvaplan-Niva. Sammen har vi gjennomført tre produksjoner med fokus på overlevelse og vekst. Samtlige produksjoner har levert gode resultater.



CapiPro har siden starten av 2025 arbeidet tett med Norrde på design og budsjett for utbygging av storskala-anlegg. Dette sikrer et godt utgangspunkt for trygg økonomisk styring i årene fremover.



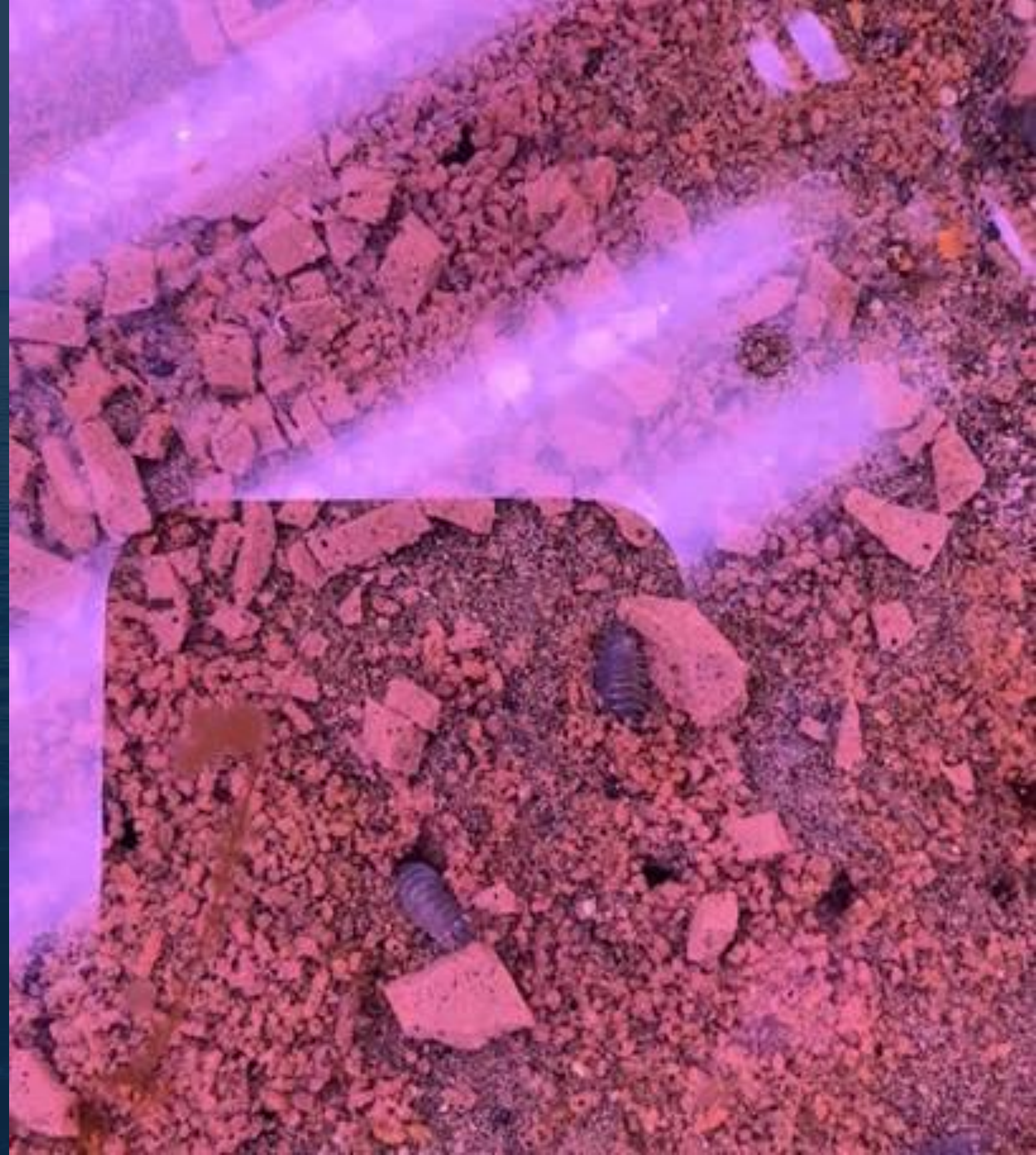
I ferd med å lande off-take agreement med kunde I Storbritannia på hele produksjonen frem til Q1 2027. Salgspris på 360 kroner per kilogram levende børstemark.

0,03%

Dødelighet i vårt system
over tre produksjoner

1,05

Fôrfaktor ved bruk av
slam som fôr til marken



Dette er oss



Samson Vonen
Daglig leder



Ole Martin Flågan
Økonomiansvarlig



Henry Güthenke
Produksjonsansvarlig



Linda Storholm
Styremedlem



Tommy Clausen
Styremedlem

Partnere



Fremdriftsplan

	2024	2025	2026	2027	2028	2029
Prosjektfase	Testproduksjon FoU		Første salgsavtale pilotkunde			
Fase 1 Pilot			Pilotlokale			
			Første levering Q1 2026			
Fase 2 Oppskalering				Stabilt leveringsvolum		
					Utbygging storskala	
Fase 3 Storskala						Storskala produksjon
Investeringer	Sikret 1,6 millioner i 2024 i støtte til gjennomføring av FoU-prosjekter	7 mill kroner til oppskalering og pilotproduksjon	2 tonn børstemark produsert	15 tonn produsert. 10 mill kroner til videre oppskalering.	200 millioner til oppskalering til 3000 tonn årlig produksjon	Storskala drift og 3000 tonn årlig produksjon fra 2029

De neste årene i CapiPro



Produksjonslokale

Det er planlagt leie av lokale de kommende årene mens selskapet er i en vekstfase og bygger marked og volum.



Inntektsgrunnlag

Salgsinntekter i perioden er basert på dagens salgspriser. Vil være naturlig at prisutvikling følger inflasjon.



Volum er nøkkelen

Nøkkelen til positiv drift er volum. Selskapet trenger omkring 15 tonn årlig produksjon for å gå i null. Dette når vi i 2027. 120 tonn årlig produksjon tilsvarer 42 mNOK omsetning.

Ambisjon for 2032



Uprosessert



Olje



Mel

Volum	250 tonn	1000 tonn	3000 tonn	4250 tonn
Salgspris per kilo	350 kr	40	15	
Salgsinntekter	87 500 000	40 000 000	45 000 000	172 500 000

Finansieringsplan

Generelt

Det legges opp til tre investeringsrunder over de neste årene for å fasilitere kommersialisering, oppskalering og full-skala drift. Selskapet estimerer positiv drift fra 15 tonn årlig produksjon, ved salg til agn.

Pre-seedrunde

Runde-åpning 3.november. I første investor-runde er målsetning å hente 7mNOK totalt. Av dette er i dag 5,1mNOK sikret. Investeringene skal dekke kommersialiseringsfasen hos selskapet.

3,5mNOK

Private investorer. Av dette er i dag 1,6mNOK sikret. Ønske om å få inn lead.

3,5mNOK

Offentlig tilskudd (Innovasjon Norge).

Det lange løp



Pre-Seed Q4 2025

Target i pre-seedrunde er totalt 7mNOK. Investeringen er dedikert til kommersialisering av anlegg, samt team-utvidelse. Sikrer selskapet cash flow.



Seed Q2 2027

Target på 10mNOK, hvorav 5mNOK er investorer og 5mNOK er lån og tilskudd. Målsetning om å fasilitere oppskalering frem til Serie A i 2028.



Serie A Q3 2028

Target på 200mNOK, hvorav 100mNOK er investorer og 100mNOK er lån og tilskudd. Målsetning om å bygge ut storskala-anlegg.

Har du slam, lokaler eller bare lyst å redde verden?

Kontakt oss



Samson Vonen



Samson@capiopro.no



902 76 734



www.capiopro.no

